

» **Technical Sales Manager Laser** (m/w/d)

Attraktive, abwechslungsreiche und internationale Aufgabe – Automatisierungstechnik



Das Unternehmen

- » Internationales Unternehmen deutschen Ursprungs
- » Über tausend Mitarbeiter
- » Umsatz in dreistelliger Millionenhöhe
- » Höchste Qualitätsstandards
- » Marktführerschaft in vielen Bereichen
- » Produktion und Vertrieb von Maschinen- und Anlagen



Die Position

- » Technische Beratung und -betreuung der internationalen Kunden
- » Erstellen von fachlichen Konzepten und Projektrisikobetrachtungen
- » Ausarbeitung der Pflichtenhefte
- » Erstellung von Angeboten und Preiskalkulationen
- » Endverhandlung und Vertragsprüfung mit dem Vertriebsteam
- » Unterstützung bei internationalen Vertriebsaufgaben und Produktmanagement
- » Teilnahme an Messen



Die Anforderungen

- » Erfolgreich abgeschlossenes technisches Studium
- » Sehr gute Kenntnisse im Vertrieb
- » Berufserfahrung in der Projektierung von innovativen Lasermaschinen und –anlagen
- » Sehr gute Englisch Kenntnisse
- » Gelegentliche internationale Reisen
- » Interkulturelle Kompetenzen, weitere Fremdsprachen
- » Kenntnisse in der Anwendung / Pflege eines CRM Systems



Der besondere Reiz

- » Wirtschaftlich grundsolides, dynamisches und internationales Unternehmen
- » Vielfältige Aufgabe, stark vernetzte Funktion
- » Tätigkeiten auch außerhalb des Aufgabenbereiches
- » Unternehmenskultur beruht auf Eigenständigkeit und Selbstmotivation
- » Flache Hierarchien
- » Freiräume für eigenverantwortliches Agieren

Steffen Kirste steht Ihnen für Informationen gerne zur Verfügung.
Bitte senden Sie Ihre Bewerbung mit Angaben zu Mobilität,
Einkommen und Projektnummer PR194204 an: